

Hiện nay với tình hình khí hậu mà nhiệt độ trái đất đang nóng dần lên, các đài khí tượng thủy văn đã dự đoán năm 2100, trái đất có nhiệt độ có thể lên đến 60°C. Vì thế nhu cầu về giải khát, làm mát, giải nhiệt sẽ tăng cao trên toàn thế giới. Việt Nam cũng vậy, nước ta cũng đang là nền nhân công nhiệt đới, nhiệt độ tăng lên đến 42°C với nhiệt độ ngày càng nóng cao đi kèm.

Nắm được tình hình cấp thiết giải khát của mọi người, rất nhiều người đã lựa chọn mở ra các cửa hàng giải khát trong đó có cửa hàng kem tươi. Vậy, ý tưởng đúng đắn, hành động đúng đắn đến đâu mới có thể đúng đắn hay còn gọi là thành công. Ý tưởng kinh doanh nghiệp vụ kinh doanh cửa hàng kem tươi và a – z sẽ giúp những người khởi nghiệp đang có ý tưởng đúng đắn mở ra kinh doanh ngành dịch vụ ăn uống này.

Kinh doanh cửa hàng kem tươi hiện đại:

Vốn đầu tư ban đầu từ 50 triệu – 150 triệu dùng cho mục đích sau đây là:

- Đầu tư thuê mặt bằng khoảng 3 tháng (trong hợp đồng nên có thỏa thuận rõ ràng là cho thuê ít nhất 2 năm , đóng tiền 3 tháng/ lần, vì trong 2 năm đó ta mới thu vốn và sinh lãi, tránh trường hợp khi ta bắt đầu thu lãi thì bên cho thuê mặt bằng không cho thuê nữa).

- Sửa chữa, trang trí lại cửa hàng kem tươi
- Mua [máy làm kem tươi](#) và trang trí lại bàn ghế, tủ, kệ
- Các thiết bị, công cụ, dụng cụ làm kem, tủ kem, ly và dụng cụ các loại...
- Dự phòng vốn quay vòng cho ít nhất 3 tháng đầu kinh doanh (3 tháng đầu sẽ lỗ ít lãi hoặc không có lãi).

Để thành công trong bất kỳ lĩnh vực nào cũng vậy, người xưa có câu “ thiên thời địa lợi nhân hòa “ vì thế ý tưởng kinh doanh nghiệp vụ cửa hàng kem tươi thành công cũng phụ thuộc vào các yếu tố trên.



Không gian khác biệt gây ấn tượng cho khách hàng đến thưởng thức kem

Kinh doanh cửa hàng kem tươi hiện đại:

Tuy n ng i: v i quán có quy mô nh thì b máy v n hành ch c n 1 giám sát, 1 thu ngân, 1 pha ch và 1- 2 nhân viên ph c v, (có th 1 b o v trông gi xe)

V b n thân: tr c khi kh i nghi p đã nghiên c u k cách làm kem, các lo i kem, cách b o qu n kem tr c khi b t tay vào kinh doanh kem t i.

Pháp lý (ng i c a chính quy n): sau khi đã có đ c m t b ng, b n c n đ n ph ng, xã n i b n đ nh m quán làm gi y phép kinh doanh. C a hàng kem t i ch đóng thu khoán đ i hình th c H kinh doanh cá th .

Kinh doanh c a hàng kem t i c n đ a đi m

N u có th l a ch n đ a đi m n m g n tr ng h c, khu vui ch i, trung tâm th ng m i, công ty... s là l i th .

Tr c khi kinh doanh b n nên dành th i gian kh o sát th tr ng các đ a đi m đ tính s kinh doanh, đ tính gi cao đi m s vào gi nào, l u l ng ng i qua l i ra sao... Đ i th c nh tranh có không ? n u có thì chi n l c kinh doanh chi n th ng đ i th nh th nào?

Kinh doanh c a hàng kem t i c n th i đi m

Do mô hình kinh doanh là quán kem i, ph c v ch y u cho nhu c u gi i khát nên v c kh i nghi p vào nh ng tháng hè, khí h u n ng nóng s mang đ n cho công v c kinh doanh c a ta nh u thu n i, may m n



Menu kem đa d ng v m u mã và giá c s thu hút đ c nhi u lo i khách hàng h n

Ngoài ra cũng có nh ng l u ý khác giúp c a hàng kem t i thành công nh : -
bi t c a c a hàng so v i các n i khác

Tim hi u v nhà cung c p và nguyên li u làm kem

Đ a menu cho quán th t đ c s c

Đ cao v sinh an toan th c ph m

B n có th xem chi ti t h n t i bài vi t:
[nh ng l u ý quan tr ng giúp c a hàng kem t i thành công](#)

Ngoài ra, nh ng l u ý giúp c a hàng kem t i kinh doanh t t nh t nh :
- Tim hi u v nhà cung c p và nguyên li u làm kem:

Làm menu cho quán th t đ c s c

Đ cao v sinh an toan th c ph m

Cu i cùng, đ ý tầm ng kh i nghi p kinh doanh c a hàng kem t i t A-Z c n thi t ph i là chính b n thân mình có các yêu c u chuyên môn nh :

. L p k ho ch kinh doanh Nghiên c u kh o sát th tr ng ho ch marketing, qu ng cáo pr cho c a hàng kem L p k

.
Qu n lý b máy nhân s

.
Qu n lý ngu n ti n, ngu n hàng vào và ra (k toán)

.
Ki n th c v các lo i kem, ch t l ng kem, b o qu n kem trong qua trình kinh doanh, sáng t o ra nh ng lo i kem m i

.
K năng chăm sóc khách hàng, gi chân khách hàng

Tóm l i, t t c các ý trên s giúp b n thành công v i ý t ng kh i nghi p này, chúc b n kinh doanh c a hàng kem t i luôn luôn đông khách.
N u b n ch a mua máy làm kem t i hay có ý mu n đ i l y m t chi c máy đ i m i hãy xem chi ti t: **Máy làm kem H i Âu HAK 313**

HẢI AN GROUP

KHUYẾN MẠI HẤP DẪN
 Tặng mũ bảo hiểm Hải Âu bền đẹp
 Tặng 5kg bột kem cao cấp
 Tặng 1000 cây ốc quế

MÁY LÀM KEM TƯƠI HẢI AN HAK 313

- THIẾT KẾ KỸ THUẬT TỔNG THỂ HOÀN HẢO
- THỜI GIAN LÀM KEM SIÊU TỐC
- BẢNG ĐIỀU KHIỂN THÔNG MINH
- LINH KIỆN NHẬP KHẨU 100%

THÔNG SỐ KỸ THUẬT	MODEL	HAK 313
Số Vòi		3
Ngăn Chứa		2
Kích Thước		340x615x1410 mm
Sản lượng		25-30 L/h
Điện Áp		220 V
Công Suất		2000 W
Hệ Thống Làm Kem Tự		Không

Máy làm kem H i Âu HAK 313

Liên hò ngay vò i chúng tôi đò đò c tò vò n và đò t hàng ngay:

Trò Sò Tò p đoàn Hò i Âu tò i Hà Nò i:

Đò a chò : Sò 72 Miò u Đò m, Mò Trì, Namò Tò Liêm, Hà Nò i

Tel: 0913.102.168 - 091.507.8989